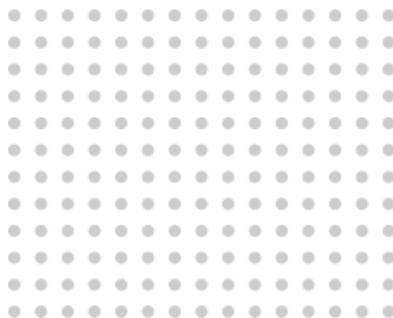


Руководство пользователя Программы для ЭВМ "Платформа LeadFin"

LEADFIN ↗



Как можно использовать Программу?

Начало работы

Для Бизнеса:

Для партнёра:

Для менеджера:

Примеры использования

Бизнес

Вебмастер

Тарифный план

Контактная информация

Программное обеспечение - Партнёрская CPA сеть в финансовой вертикали LeadFin- Совокупность данных и команд, выраженных в форме программного обеспечения «Платформа LeadFin» для электронных вычислительных машин, разработанное для управления различными информационными материалами в сети Интернет и маркетингом. Программное обеспечение позволяет ускорить процесс взаимодействия между Бизнесом и Веб-мастерами, а также служит гарантом их честных взаимоотношений. Программное обеспечение «Платформа LeadFin» позволяет Бизнесу находить Исполнителей и решать задачи по управлению рекламно-информационными материалами без лишних затрат, а Веб-мастерам монетизировать их трафик, принимать участие в интересных предложениях Бизнеса. Пользователи программы «Платформа LeadFin» работают в трех ролях : Веб-мастера и Бизнес, Менеджер.

В роли «Бизнес» программное обеспечение «Платформа LeadFin» включает в себя следующие функциональные возможности:

- **Трекер ссылок:** настройка трек-ссылки для взаимодействия с сайтом Бизнеса, возможность отслеживать переходы по ссылкам. Генерация короткой ссылки для Веб-мастера. Генерации utm-меток для трек-ссылки.
- **Работы с предложениями (Офферами) Бизнеса.** Создание, изменение и удаления новых Офферов. Настройка доступов к офферам (оффера делятся на открытые, с премодерацией и приватные);
- **Статистики:** возможность отслеживать все необходимые данные по Офферам (конверсии, клики, постбэки). Подсчета доходов партнера и менеджера, ведение балансов, транзакции. Сервис помогает собирать данные о переходах на сайт Бизнеса, анализировать их и создавать отчеты для более эффективного управления и принятия решений.
- **Защиты от мошенников:** Позволяет защитить Бизнес от недобросовестных веб-мастеров, использующие "фрод" и иные мошеннические схемы.

В роли «Веб-мастера» программное обеспечение «Платформа LeadFin» включает в себя следующие функциональные возможности:

- **Мониторинга и аналитика:** Предоставляет инструменты для контроля производительности каналов лидогенерации и анализа работы каждого Веб-мастера, что помогает в принятии более качественных решений в процессе выбора способа привлечения трафика.

- **Аукцион:** Предложения Бизнеса могут выбираться на основе аукциона в реальном времени в котором конкурирует несколько объявлений.

- **Статистика:** отображает краткую информацию о состоянии основных узлов системы (количество кликов, количество постбэков, сколько конверсий, количество постбэков со статусом 1 и пр.). Демонстрируются только данные подключенных офферов Веб-мастера,

- **Офферы** – функция для поиска новых офферов и их подключения

- **Защиты от утечки трафика:** В случае отключения оффера Бизнеса, система автоматически перенаправит трафик на другое предложение, тем самым защитит Веб-мастера от потенциальной потери прибыли;

- **Интеграция с другими системами:** Стандарт OpenAPI позволяет интегрироваться с различными внешними программными продуктами.

В роли «Менеджера» программное обеспечение «Платформа LeadFin» включает в себя следующие функциональные возможности:

- **дашборд** – страница отображает краткую информацию о состоянии основных узлов системы (количество кликов, количество постбэков и пр.)

- **статистика** – страница состоит из нескольких таблиц, в которых объединены все необходимые данные по офферам (сколько конверсий, количество постбэков со статусом 1 и пр.)

- **офферы** – страница для генерации новых офферов, редактирования данных по ним, подключения партнеров и пр.

- **Бизнес** – страница отображает все организации, подключенные к роли «Бизнес», позволяет добавлять новых, удалять и редактировать данные по ним.

- **Веб-мастера** – страница отображает всех веб-мастеров, позволяет добавлять новых, удалять и редактировать данные по ним

- **Пользователи** – страница отображает всех пользователей платформы, включая менеджеров, позволяет добавлять новых, удалять и редактировать данные по ним.

Как можно использовать Программу?

Партнёрская CPA сеть может быть использована в различных сценариях: для поиска и привлечения клиентов, для заработка на привлечении аудитории. Вот несколько способов, как его можно применять:

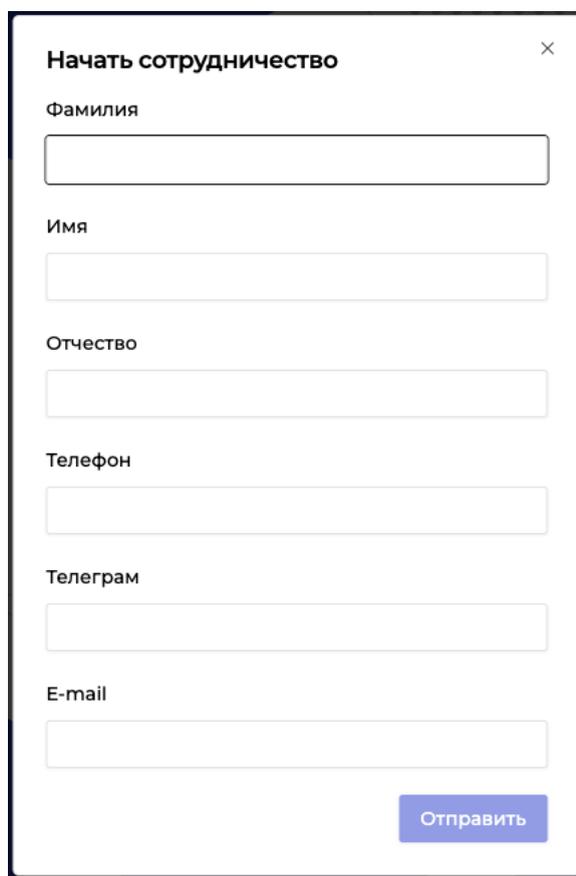
1. **Бизнес:** Программа идеально подходит для генерации новых клиентов путем привлечения их через разные каналы лидогенерации.
2. **Вебмастера:** Сервис может быть использован для монетизации трафика с различных сайтов, обзвона клиентов с целью продажи товаров или услуг, а также для управления продажами и лидами.
3. **Продвижение новых услуг:** Бизнес с помощью сервиса может продвигать новые предложения Веб-мастерам.
4. **Аукцион:** Предложения Бизнеса могут выбираться на основе аукциона в реальном времени в котором конкурирует несколько объявлений.
5. **Сбор и анализ данных:** Программа помогает собирать данные о переходах на сайт Бизнеса, анализировать их и создавать отчеты для более эффективного управления и принятия решений.
6. **Удаленная работа менеджеров:** LeadFin позволяет менеджерам работать из любой точки мира, что особенно актуально в условиях удаленной работы.
7. **Интеграция с другими системами:** Стандарт OpenAPI позволяет интегрироваться с различными внешними программными продуктами.

Начало работы

Для начала работы с LeadFin, вам необходимо создать учетную запись и заполнить ваши данные. Следуйте пошаговым инструкциям, чтобы быстро и легко настроить систему под ваши потребности.

Для Бизнеса:

- Оставить свои контактные данные в форме на нашем лендинге, после этого с вами свяжется наш менеджер.



Начать сотрудничество

Фамилия

Имя

Отчество

Телефон

Телеграм

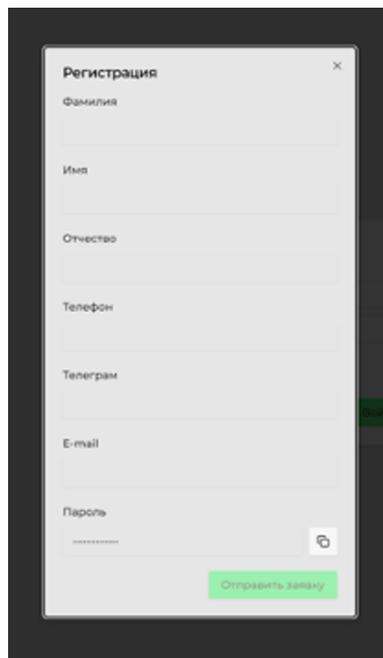
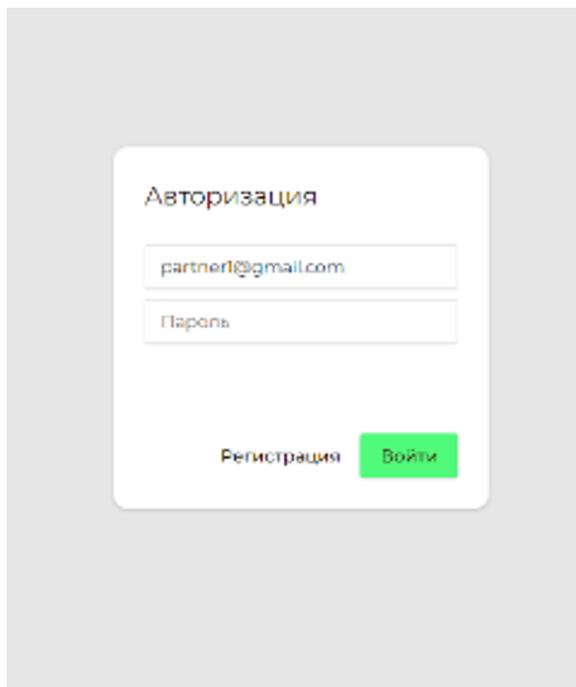
E-mail

Отправить

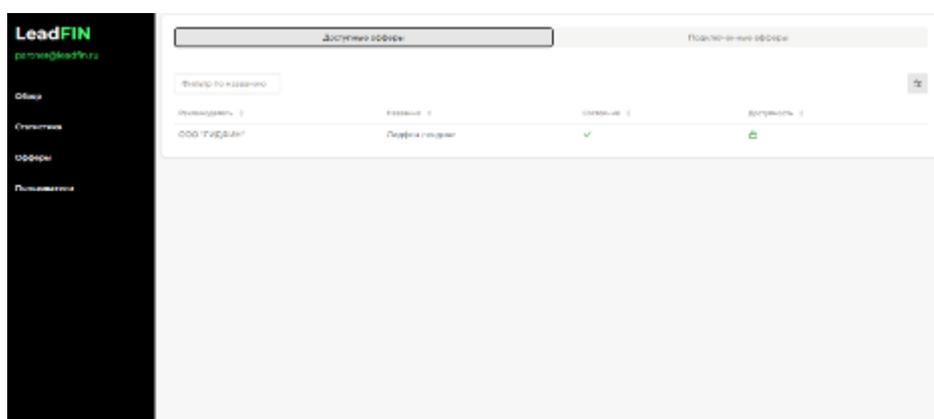
- Обсудить, какие офферы Бизнес планирует разместить на нашей платформе, выбрать целевое действие, определиться со стоимостью и настроить трек-ссылку (Бизнес предоставляет свой список utm-меток)

Для партнёра:

- Подать заявку на регистрацию

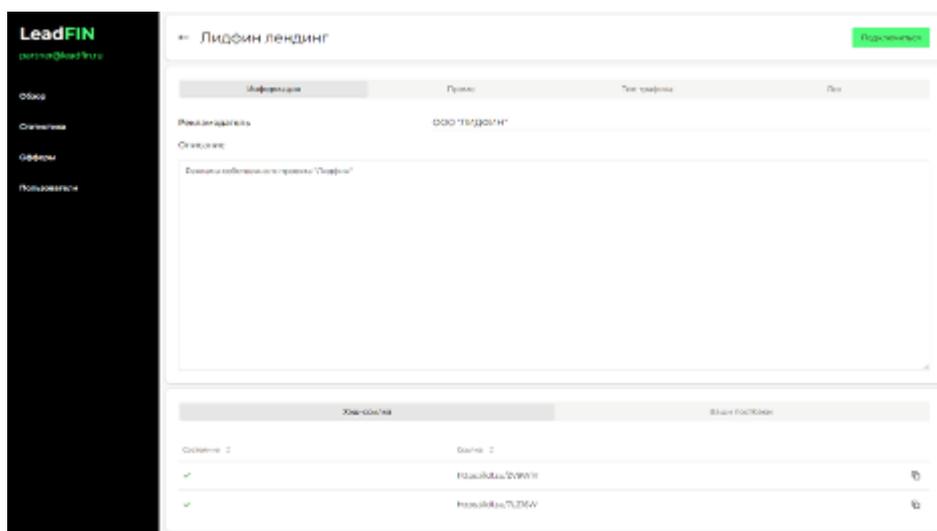


- Далее с вами свяжется наш менеджер, после небольшой проверки вам предоставят доступ в личный кабинет
- Чтобы начать получать доход от привлечения траффика, выберите offer из списка доступных offerов



- Ознакомьтесь с описанием, промоматериалами, типом разрешенного траффика и гео, если ваш траффик подпадает под вышперечисленные условия, можно подключаться к этому offerу

- Когда вы подключитесь, в вашем кабинете появится короткая hash ссылка, привязанная к выбранному офферу. Используйте ее для привлечения трафика, упоминая в своей рекламе.



- Если у вас есть собственный сервис отслеживания статистики по переходам, добавьте ссылку и выберите данные, которые хотели бы получать от нашей платформы
- Чтобы понимать, какой канал привлечения трафика работает лучше, используйте статистику, проводите анализ и совершенствуйтесь



Для менеджера:

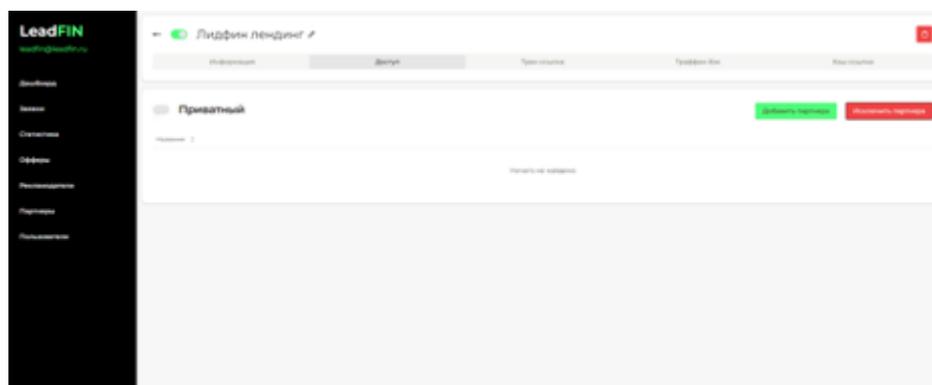
Доступ к платформе вам выдаст главный администратор

Для вас в личном кабинете доступны следующие возможности:

- Создавать новые офферы:
- Редактировать и настраивать офферы: изменять описание, название, добавлять промоматериалы, выбирать типы траффика, гео.



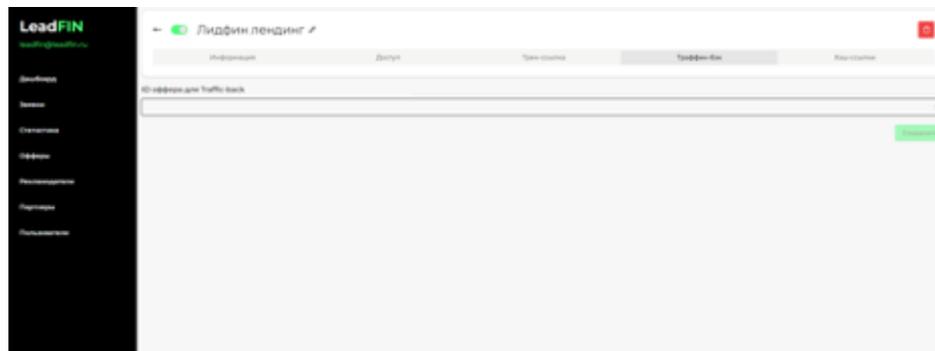
- Кроме того, вы можете ограничивать видимость конкретного оффера, делая его приватным.



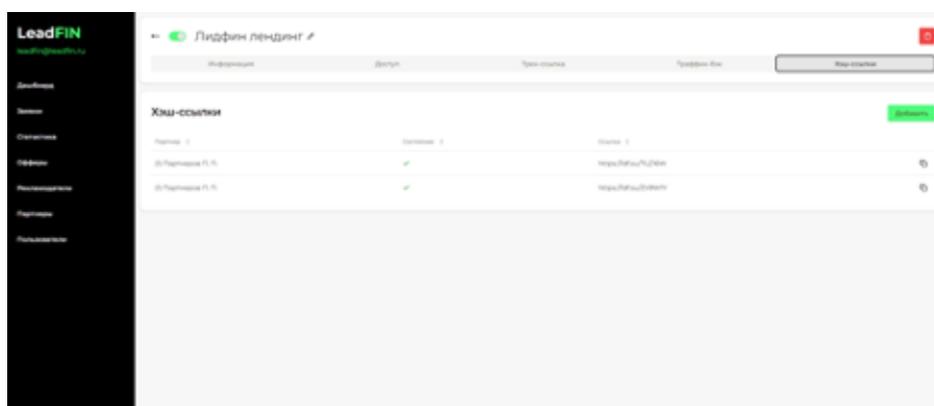
- Доступ к такому офферу сможете предоставить только вы по предварительной договоренности с партнером. Вы также можете сделать подключение к офферу по предварительной проверке (премодерация). В таком случае, партнер сперва оставит заявку на оффер, после чего вы решите, подключать его к выбранному офферу или нет. Внутри меню «трек-ссылка» вы производите настройку utm-меток, которые будут отправлены на сайт бизнес в момент перехода на него потенциального клиента.



- Блок «трафик-бэк» отвечает за перенаправление трафика в случае, если сайт бизнеса временно станет недоступен. Благодаря этому решению, партнер защищен от утечки своего трафика.



- Внутри блока «хэш-ссылки» вы можете подключить других партнеров к данному офферу



Кроме того, менеджер может регистрировать на платформе новых партнеров и бизнес в одноименных вкладках

У каждого менеджера есть блок с заявками. Туда поступают заявки от бизнеса для сотрудничества, от партнеров на регистрацию и допуск к

Примеры использования

Бизнес

Бизнес обращается к нам со следующей задачей:

Сгенерировать трафик, заинтересованных в получении микрозайма в городе Омск.

Предположительный портрет клиента выглядит следующим образом:

Пол: мужчина

Возраст: от 30 лет

Город проживания: Омск

Сумма выдаваемого займа: от 1 000 до 30 000, без процентов

Платить готов за целевые действия, например:

1000 рублей за клик

2000 рублей за подтвержденную заявку

2500 рублей за каждую выдачу

Вебмастер

Вебмастер обращается к нам со следующей задачей:

Максимально эффективно использовать имеющуюся базу потенциальных клиентов.

Вебмастер открывает личный кабинет и видит список предложений от Бизнеса.

Увидев наиболее подходящий под имеющуюся целевую аудиторию вариант, вебмастер скачивает из личного кабинета все необходимые материалы и размещает их на своём ресурсе для генерации целевого действия.

Программное обеспечение Лидфин, в данном случае, позволяет максимально упростить взаимодействие между Бизнесом и Вебмастером и позволяет решать задачи по управлению рекламно-информационными материалами без лишних затрат,

В результате сотрудничества:

Бизнес - получил целевые действия.

Вебмастер - получил возможность выгодно использовать имеющийся трафик.

Площадка - получила вознаграждение за свои услуги.

Тарифный план

Размер лицензионного вознаграждения определяется как произведение стоимости функциональной возможности, указанной в п 1. и 2. настоящего Прайса, действующей на момент фактического использования Программы, и количества реализации соответствующих функциональных возможностей. С 30.09.2023г. ООО «ЛИДФИН» установило Тарифы за предоставление права использования Программы для ЭВМ Платформы «LeadFin» в следующем размере:

1. Тариф «Общий»

Функциональная возможность	Размер лицензионного вознаграждения за 1 функциональную возможность, руб., НДС не облагается
Генерации целевого действия	100
Генерации результативного действия	250
Аналитики инцидентов: Проверка всех ссылок Лицензиата и выявление работоспособности сайтов	0,10

2. Тариф «Специальный» *

- Тариф «Специальный» применяется по соглашению сторон и указывается в Лицензионном договоре в разделе «Размер лицензионного вознаграждения». Иные тарифы могут быть установлены Дополнительным соглашением к Лицензионному договору.

Размер лицензионного вознаграждения не включает в себя НДС на основании **ст. 346.12 Налогового кодекса Российской Федерации** в связи с тем, что Лицензиар применяет упрощённую систему налогообложения.

Данные тарифы лицензионного вознаграждения действительны до момента публикации следующего Тарифного плана

Контактная информация

Программа для ЭМП "Платформа Leadfin" разрабатывается и поддерживается компанией ООО "Лидфин", являющейся правообладателем. СВИДЕТЕЛЬСТВО № 2024668053

Сайт продукта

Полная информация о продукте доступна на официальном сайте сервиса:

<https://leadfin.su/>

Техническая поддержка

Вы можете направить вопросы по функциональности сервиса Leadfin на почту - info@ldfn.su

Продажи и сотрудничество

По вопросам лицензирования и сотрудничества, пожалуйста используйте следующий канал:

Почта - help@ldfn.su

Офис компании и адрес для корреспонденции

123112, Россия, г. Москва, вн. тер. г. муниципальный округ Пресненский, Пресненская наб., д. 12, помещ. 17/64